

## ESG - 8 - O EXECUTIVO COMO NEGOCIADOR.

### FAZER ACONTECER.

Nome:					
Cargo:					
Formação:					
Questão:	Pontuação				
	Discordo totalmente	Discordo	Neutro	Concordo	Concordo totalmente
1 - Neutralidade para poder harmonizar interesses	1	2	3	4	5
2 - Sensibilidade, empatia genuína	1	2	3	4	5
3 - Objetividade	1	2	3	4	5
4 - Predisposição a cooperação/ parceria / entendimento	1	2	3	4	5
5 - Filosofia ganha/ganha/ganha	1	2	3	4	5
6 - De manipulação e harmonização de interesses	1	2	3	4	5